



Alper Aytaç

+90 (533) 051 98 46

alperaytce@gmail.com

1998 (27 Yaş)

İstanbul(Avr.) , Esenyurt

Özel Bilgiler

Cinsiyet

Erkek

Vatandaşlık

Türkiye Cumhuriyeti

Askerlik

Askerliğimi yaptım

İş Deneyimleri

Satın Alma ve Tedarik Zinciri Uzmanı

WILCO GROUP | Haziran 2024 - Şubat 2026

Sürekli / Tam zamanlı

Temizlik Hizmetleri Sektörü, Satınalma Departmanı

İŞ TANIMI

- Projeye özel tüm malzeme ve hizmet alımlarını teknik şartnamelere ve bütçeye uygun bir şekilde gerçekleştirerek maliyet etkinliğini sağlamak.
- Teklif değerlendirme formlarını hazırlayarak, en uygun tedarikçilerin belirlenmesine katkıda bulunmak.
- Siparişlerin oluşturulması, onay süreçlerinin takibi ve sevkiyat planlamasını yaparak tedarik zincirinin sürekliliğini sağlamak.
- Fatura ve irsaliyeleri kesip takiplerini yapmak.
- Tüm satın alma işlemlerini ERP sistemine doğru ve eksiksiz bir şekilde girişini yaparak veri bütünlüğünü sağlamak.
- Teslimatların takibi, stok kontrolü ve ilgili birimlerle koordinasyon sağlayarak operasyonel verimliliği artırmak.
- Günlük, haftalık ve aylık raporlar hazırlayıp yönetime sunarak stratejik karar alma süreçlerine destek olmak.

Satış Pazarlama Sorumlusu

Pripak Ambalaj | Ağustos 2019 - Haziran 2024

Sürekli / Tam zamanlı

Ambalaj Sektörü, Satış ve Pazarlama Departmanı

Satış Pazarlama Sorumlusu olarak Pripak Ambalaj'da görev aldığım süre boyunca, mevcut müşterilerin satışlarını artırmaya yönelik stratejiler geliştirdim ve firmaya yeni müşteriler kazandırdım. Yeni ürünlerin mevcut müşterilerdeki penetrasyonunu sağlamakla birlikte, bu ürünlerin yeni pazarlarda satışını gerçekleştirdim. Aylık ve yıllık satış hedeflerinin takibini yaparak bu hedeflere ulaşmayı sağladım. Pazar ve rakip bilgilerini toplayarak sektördeki yenilikleri takip ettim, ayrıca satışı yapılan ürünlerin sevkiyat süreçlerini gözlemleyerek müşteri ihtiyaçlarını tespit ettim ve sorunlarını gidermeye yönelik çözümler ürettim. Bu süreçler, hem müşteri memnuniyetini artırdı hem de şirketin pazar payını genişletti.

Satış Temsilcisi

Auto Marka | Şubat 2017 - Ocak 2019

Sürekli / Tam zamanlı

Otomotiv Sektörü

Eğitim Bilgileri

Bolu Abant İzzet Baysal Üniversitesi

Bilgi Teknolojileri | Eylül 2016 - Haziran 2019

ÖnLisans

Bu özgeçmiş, hesap sahibi tarafından indirilmiştir.

Yetenekler

ERP, Sosyal Medya Yönetimi, Tedarik Zinciri Yönetimi, Satış Ve Pazarlama, Depo Kontrolü, Depo Stok Takibi, Pazarlama Stratejisi, Microsoft Office (Word, Excel, Powerpoint), Ürün Tedarik, Satın Alma Siparişleri, Satın Alma Talepleri

Sosyal Medya Bağlantıları

[linkedin.com/in/alper-ayta%C3%A7-b1822419a?utm_source=share_via&utm_content=profile&utm_medium=member_ios](https://www.linkedin.com/in/alper-ayta%C3%A7-b1822419a?utm_source=share_via&utm_content=profile&utm_medium=member_ios)